Korston
HOTEL & CASINO
MOSCOW

Отзыв

В гостинице «Корстон» проходил семинар на тему «Поиск и исправление скрытого саботажа». Семинар состоял из двух частей. В первой части семинара, ведущим была изложения информации по вопросам саботажа: когда в компании ведется какая-то работа, но нет видимых результатов; когда сотрудники создают видимость работы, и они при этом могут быть очень заняты созданием этой видимости, но компания не получает никаких результатов от их деятельности.

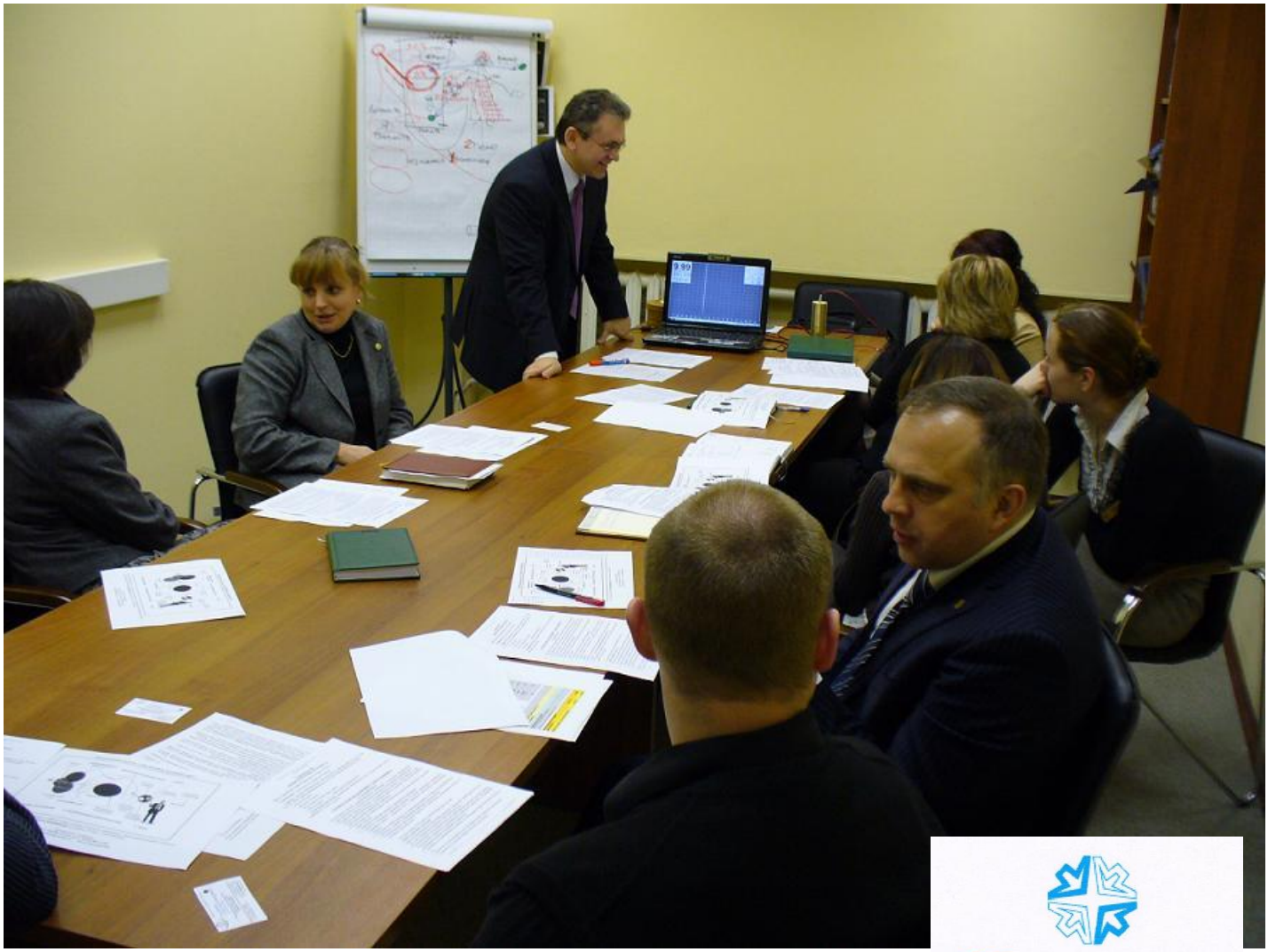
Во второй части семинара организовывались групповые дискуссии, упражнения в парах по формированию навыка обнаружения саботажа и даны рекомендации по исправлению и предотвращению саботажа, созданием правильной структуры компании, созданием понятных должностных инструкций для всех сотрудников, прояснением сотрудникам их обязанностей и проверкой этих знаний.

Благодарим Александра Ивановича Балыкина и Тамару Викторовну Балыкину-Милушкину за интересный семинар.

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «КОРСТОН-МОСКВА» ОГРН 1077746217347 г. МОСКВА
ОТДЕЛ КАДРОВ

Начальник отдела обучения и развития Гришина В.В.

119334, Moscow, Kosygina St. 15, tel.: +7 (095) 939-8000 fax: +7 (095) 939-8008,
e-mail: moscow@korston.ru www.korston.ru



Korston
HOTEL & CASINO
MOSCOW

INTOUR-RENAISSANCE
ООО "Интур-Ренессанс"
LIMITED LIABILITY COMPANY

Отзыв

В январе 2009 года в ООО «Интур-Ренессанс» прошел семинар «Повышение лояльности и работоспособности персонала». Слушатели семинара подробно рассматривали понятие лояльности как заинтересованности сотрудника в компании и в ее деятельности; преданности своему делу, своей работе; желание сотрудника повышать профессиональный уровень, и свой и своего подчиненного; творческий подход к предложениям, поступающим от начальства; проявление желаний улучшить компанию, инициатива.

Информация на семинаре-тренинге позволила больше осознать участникам необходимость в повышении удовлетворенности трудом у персонала, воздействуя различными факторами (формирование четкого понимания мисси компании; выплата премий; перспективы роста; обучение в компании; организационная культура компании; рабочее место, насколько оно комфортно для сотрудника; отношение с руководством; и др.)

Понравился ведущий семинара Балыкин Александр Иванович, который обладает способностью устанавливать доверительные отношения с аудиторией, управлять дискуссией, отслеживать групповую динамику и демонстрировать навыки эффективной коммуникации. Он использовал и сочетал различные способы донесения информации (мини-лекции, дискуссии, кейсы, письменные упражнения) и инструменты обучения (видеосюжеты, деловые игры).

Выражаем глубокую благодарность Балыкину Александру Ивановичу за проведенный семинар.

Общество с ограниченной ответственностью "Интур-Ренессанс" Отдел кадров и обучения Intour-Renaissance LLC Москва

Заместитель директора
отдела кадров и обучения Е.И. Малышкина

RENAISSANCE
MOSCOW HOTEL
Олимпийский Проспект 18/1, Москва 129110, Россия. Тел.: (+7 495) 931 9000 Факс: (+7 495) 931 9076/77
Olympijskij Prospekt 18/1, Moscow 129110, Russia. Tel.: (+7 495) 931 9000, Fax: (+7 495) 931 9076/77
www.renaissancemoscow.com

RENAISSANCE.
MOSCOW HOTEL

RENAISSANCE.
MOSCOW HOTEL

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
«ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ДОМ ТУРИСТА»

Россия,119526, г. Москва, Ленинский проспект, д.146, тел: (495) 434-37-19, факс: 434-31-97

ОТЗЫВ

В гостинице ЗАО «Центральный Дом Туриста» проходил семинар по теме «Инструменты для управления командой»». На семинаре участвовало 20 человек.

Семинар по формированию команды – состоял из блоков, посвященных феномену управления личностями, организационной схеме организации постановке целей, методам мотивации сотрудниками, функциям руководителя, ситуационному анализу, обратной связи (от руководителя сотруднику, и наоборот), принципам командной работы, формированию команды, распределению ролей в команде, развитию команды и роли руководителя в командной работе.

Благодарим Балыкина Александра Ивановича за интересное и эффектное представление информации, оригинальные упражнения и обучению умению находить свежие, эффективные решения проблем в общении с персоналом.

И.о. генерального директора Г.В.Шипилов

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО ЗАО "ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ДОМ ТУРИСТА" "CENTRAL TOURIST HOUSE Co.LTD" МОСКВА Г.Р. № 29050

ASTRUS

MOSCOW CITY HOTEL

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ДОМ ТУРИСТА

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «АКАДЕМИНВЕСТ»
ИНН/КПП 7706036019/770601001 ОКПО 00270521
119049, Москва, Ленинский пр-т, дом 1/2, корп. 1
Тел./факс 931-97-00, 931-97-04/08

16 января 2009 г.

ОТЗЫВ

Семинар-тренинг по теме: «Технология управления эмоциями».
Дата проведения: 16.01.2009 г.
Присутствовало: 5 человек.

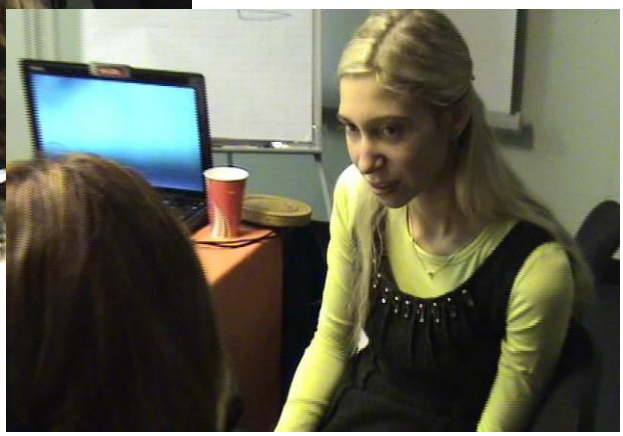
Данный тренинг участникам понравился, а именно: яркое схематичное представление материала и практическое применение.

Менеджер по персоналу Е.И. Маклахова

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
ОТДЕЛ КАДРОВ
МОСКВА
АКАДЕМИНВЕСТ

Sheraton
HOTELS & RESORTS

Sheraton
HOTELS & RESORTS



Sheraton
HOTELS & RESORTS

БАШҠОРТОСТАН РЕСПУБЛИКАҺЫНЫҢ
САУҘА-СӘНӘҒӘТ ПАЛАТЫҺЫ
КӨНЬЯҠ ФИЛИАЛЫ

Рәсәй Федерацияһы, Башҡортостан Республикаһы
453116, Стәрлетамаҡ ҡалаһы, Хоҙайбирдин урамы, 120
Тел.факс / (3473) 43-93-38. E-mail: tpp@bashinfo.ru

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ
ПАЛАТА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН
ЮЖНЫЙ ФИЛИАЛ

Российская Федерация, Республика Башкортостан
453116, г. Стерлитамак, ул. Худайбердина, 120
Тел.факс / (3473) 43-93-38. E-mail: tpp@bashinfo.ru

ИНН 0278010643, р/с 40703810642000000003 в ОАО "УралСиб"

№ _____

ОТЗЫВ
на тренинг «Управление продажей»

_____ 200 г.

Тренинг для продавцов проводился по заказу Торгово-Промышленной Палаты г. Стерлитамака 19-23 января 2003 г. В тренинге приняли участие старшие продавцы и заведующие секциями фирменных магазинов «ОАО Хлебокомбинат». Разработчики авторской тренинговой программы:

Научной основой тренинга послужила Технология Направленного Осознания «ГАРМОНИЯ», которая создана этим же коллективом и депонирована в РНТИЦ Академии наук РБ.

Тренинг проводили А.И.Балыкин и психолог Т.В.Балыкина-Милушкина.

Тренинг «Управление продажей» включает в себя два основных блока – глубинные основы общения и технология активной продажи. Старая истина «клиент всегда прав» в тренинге представлена в концепции «Клиент-центрированный подход в продаже». Настоящий профессионал сферы обслуживания должен прежде всего придерживаться стремления максимально удовлетворить потребности своего клиента, которому нужен не только конкретный продукт, но и уважительное, понимающее отношение со стороны обслуживающего специалиста. Поэтому блок глубокого профессионального общения включал особые приемы Технологии Направленного Осознания, обеспечивающие «создание» постоянного клиента за счет установления и поддержания доброжелательного контакта, удержания внимания и интереса клиента, чуткого внимания и правильного ответа на различные эмоции клиента стали содержанием. Продавцам также были предложены уникальные авторские техники, которые позволяют избегать перегрузок в непростой деятельности работника торговли.

Технология активной продажи была представлена комплексом специальных профессиональных психологических приемов взаимодействия с клиентом, позволяющих повысить количество продаж и удовлетворенность клиентов. Это достигается посредством применения предложенных в тренинге правил и техник ненавязчивого выявления потребностей покупателя, поддержания и развития его интереса к товару, преодоления возражений и сомнений, работы с ценой и завершением продажи.

Проведенный на высоком профессиональном уровне тренинг произвел самое благоприятное впечатление на участников, которые отмечают значительную практическую полезность изученных данных и способов деятельности. Они планируют внедрять полученные знания и навыки среди своих коллег и подчиненных.

Методист Торгово-Промышленной Палаты — Рафикова А.М.

Директор Торгово-Промышленной Палаты — Журин Н.С.

БАШҠОРТОСТАН РЕСПУБЛИКАҺЫНЫҢ
САУҘА-СӘНӘҒӘТ ПАЛАТЫҺЫ
КӨНЬЯҠ ФИЛИАЛЫ
Рәсәй Федерацияһы, Башҡортостан Республикаһы
453116, Стәрлетамаҡ ҡалаһы, Хоҙайбирдин урамы, 120
Тел.факс / (3473) 43-93-38. E-mail: tpp@bashinfo.ru

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ
ПАЛАТА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН
ЮЖНЫЙ ФИЛИАЛ
Российская Федерация, Республика Башкортостан
453116, г. Стерлитамак, ул. Худайбердина, 120
Тел.факс / (3473) 43-93-38. E-mail: tpp@bashinfo.ru

ИНН 0278010643, р/с 40703810642000000003 в ОАО "УралСиб"

№ _____ "_____" _____ 200 г.

Отзыв

На сеансе психологической консультации по Методу Направленного Осознания с применением специального прибора «Энергометр» позволило работавшему со мной психологу Тамаре Викторовне Балыкиной-Милушкиной точно и быстро определить мои проблемные области в жизни. Удачно построенная последовательность вопросов создала обстановку психологического комфорта, а это очень важно при обсуждении деликатных тем и психологических вопросов. Благодаря этому я получила возможность раскрыться и обсудить ряд важных для себя моментов своей жизни. Метод интересен тем, что дает возможность как бы взглянуть со стороны на ситуацию, отыскать ее причины, которые в обычных условиях не замечаешь. Главное, что при этом появляется возможность понять и «отрегулировать» многие силы, которые раньше оказывали бесконтрольное воздействие на жизнь. А это, в свою очередь, делает жизнь спокойнее и комфортнее.

Методист Торгово-Промышленной Палаты
г.Стерлитамака Рафикова А.М.

ASTRUS

MOSCOW CITY HOTEL

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ДОМ ТУРИСТА

РЕКОМЕНДАЦИЯ

Господин Балыкин Александр Иванович и госпожа Балыкина-Милушкина Тамара Викторовна были приглашены в ЗАО ЦДТ «ASTRUS» для участия в создании системы управления гостиничным комплексом.

За время с 1 апреля по 1 августа были сделаны следующие виды работ:

1. Создана организационная схема ЗАО ЦДТ «ASTRUS».
2. Разработана концепция кадровой политики ЗАО ЦДТ «ASTRUS».
3. Разработаны методы повышения профессиональной подготовки сотрудников ЗАО ЦДТ «ASTRUS» через внедрение «Личной папки персонала».
4. Придуман слоган для нового бренда ЗАО ЦДТ «ASTRUS»: «Мы зажигаем в душе наших гостей звезды радости своим сервисом».
5. Разработаны и проведены обучающие семинары для руководителей служб и подразделений по построению организации и укреплению морального духа коллектива.
6. Проведены индивидуальные консультации руководящим сотрудникам ЗАО ЦДТ «ASTRUS» по методам управления.
7. Разработаны информационные доски, позволяющие укрепить корпоративную культуру сотрудников ЗАО ЦДТ «ASTRUS».
8. Разработана система аттестации персонала служб «Приема и размещения», «Ресторан» и «Маркетинг и реклама».
9. Разработана система обучения «Отдела продаж», способствующая повышению количества продаж в период мирового финансового кризиса.
10. Придуманы способы раскрутки бренда «ASTRUS».
11. Предложены новые методы мотивации персонала.

Все эти действия господина Балыкина А.И. и госпожи Балыкиной-Милушкиной Т.В., характеризующие их высокий профессионализм, привели к укреплению организованности сотрудников отеля, повышению корпоративной культуры и морального духа всей команды ЗАО ЦДТ «ASTRUS».

Хочу искренне поблагодарить уважаемого господина Балыкина А.И. и госпожу Балыкину-Милушкину Т.В. от себя лично и от всего коллектива за оказанную услугу, а также рекомендовать их деятельность всем тем, кто хочет в короткий срок улучшить работу своего отеля, и поднять его на новый качественный уровень.

С уважением,
генеральный директор
ЗАО ЦДТ «ASTRUS» Н.И.Коряжкин

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО ЗАО "ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ДОМ ТУРИСТА" "CENTRAL TOURIST HOUSE CO.LTD" Г.Р. № 29030

ЗАО „ЦДТ" отель „ASTRU

MOSCOW CITY HOTEL

САЛОН КРАСОТЫ «ФАБРИКА ГРЕЗ»

ОТЗЫВ

20 марта 2007 г. для менеджеров салона красоты «ФАБРИКА ГРЕЗ» проводился семинар «**Методика диагностики уровня компетентности и скрытых ресурсов**». Семинар проводили сотрудники ООО Академии Развития Способностей «Гармония» Балыкин Александр Иванович и Балыкина-Милушкина Тамара Викторовна.

На семинаре были получены знания о методиках диагностики:

1. Диагностическое интервью.
2. Социометрия.
3. Психометрия.
4. Типы трудовой мотивации.
5. SWOT-анализ.
6. Диагностика скрытого ресурса (личностного, профессионального и организационного) с использованием индикатора «ИПЭР-1К».

Особенно понравилась информация о диагностике скрытого ресурса с использованием индикатора «ИПЭР-1К». Интересно и ново было то, что этот универсальный метод может использоваться для анализа деятельности конкретных подразделений. В ряде случаев его можно использовать для оценки сильных, слабых сторон, возможностей и угроз в кадровой работе, при принятии управленческих решений. Кроме того, применение данной технологии может быть использовано маркетинговой службой для нахождения новых форм привлечения клиентов.

Предложенные методики, позволяющие систематизировать проблемную ситуацию, лучше осознать структуру ресурсов, на которые следует опираться в совершенствовании деятельности и развитии организации, являются прекрасным подспорьем в практической деятельности руководителя любого уровня.

Генеральный директор
ООО «Фабрика грез» /С.В. Киселева /

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ * Г.Р. № 1356238 * МОСКВА * АЛЬТЕЙ ALTEY

ПРИЯТНОЕ СВИДАНИЕ©

Адрес: 105122, г. Москва, Щелковское ш., д.21а.
Часы работы: 9. 00 – 21. 00 – ежедневно.

Телефон: 8-499-966-42-83, 8-985-646-80-61

Отзыв

В салоне красоты «Приятное свидание» (ООО «Инверс») проходил семинар на тему «Инструменты для управления командой». Работа на семинаре по управлению командой была выстроена в форме изложения информации ведущим семинар по вопросам: формирование у участников понимания современных принципов и методов управления командой и коммуникациями; формирование эффективной организационной структуры; понятие команды (назначение, структура, роли, жизненный цикл). На семинаре организовывались групповых дискуссий, упражнения в парах по формированию навыка мотивации персонала, упражнения по рефлексии (высказывание что нового и полезного узнал каждый участник семинара для своей работы).

Благодарим Александра Ивановича Балыкина и Тамару Викторовну Балыкину-Милушкину за интересный семинар.

Директор
ООО «Инверс»

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «Инверс» МОСКВА ТР. №510610

С.С. Богатова

АГЕНСТВО ПРИСЛУГИ **«НАТАЛИ»**

г.Одесса, ул.Б.Арнаутская 125
тел. 34-61-80

ОТЗЫВ

Я, как руководитель предприятия, в течение 7 месяцев искала практического психолога для обучения своих сотрудников. Познакомившись с руководителем Центра Развития Управления «Гармония» Балыкиным А.И., я первоначально не приняла предложенных им форм и методов работы с кадрами. Да и его общение мне казалось странным.

Но! Уже с первых занятий с моими сотрудниками, которые подготавливались для работы в качестве прислуги, я увидела: занятия были очень интересными и обучаемый персонал впитывал информацию как губка влагу.

В дальнейшем, по истечении нескольких месяцев после обучения, было отмечено, что:

- сотрудники стали совершать намного меньше психологических ошибок;
- уверенность, полученная на курсах, повысила их способность работать с полной отдачей и эффективностью;
- персонал агентства стал более ответственен, можно сказать, даже предан агентству (как говорится, за нас - хоть в огонь, хоть в воду);
- у руководства фирмы появилась уверенность в своих подчиненных.

Продолжая сотрудничать с Центром Развития Управления «Гармония», я поняла, что не ошиблась, так как те знания, которые получает мой персонал и я, позволяют добиваться значительных результатов.

И самое важное, что я, как руководитель, изменилась сама. Стала более целеустремленной, общительной, работоспособной.

В результате сотрудничества с Центром Развития Управления «Гармония» мое агентство получило значительный толчок в своем развитии и процветании.

Директор агентства
УГИ «Натали» Мухрыгина Н.В.

Салон красоты:
Ул. Малая Ордынка, д. 5/6
Телефон: (495)95-95-129
E-mail: salon@trishkin.ru

Школа мастерства:
Телефон: (925) 517-71-12
E-mail: school@trishkin.ru

ШКОЛА ЭДУАРД TRИШКИН® Coiffure

ОТЗЫВ

27 января 2009 года коллектив салона красоты «Тришкин» прошел семинар-тренинг на тему: «Способы развития интуитивного восприятия при обслуживании клиентов». Присутствовало 18 человек.

Персонал салона благодарит Балыкина Александра Ивановича и Балыкину-Милушкину Тамару Викторовну за интересное предоставление знаний, помогающих сотрудникам салона красоты лучше понимать клиентов и обслуживать их таким образом, чтобы клиенты были всегда довольны от полученной услуги, и хотели вернуться в салон еще не один раз.

Исполнительный директор:

Студия Труфальдино

ОТЗЫВ

28 января 2009 года для нашей компании был проведен семинар-тренинг по теме «Методика диагностики уровня компетентности и скрытых ресурсов» для сотрудников отдела кадров.

Участникам семинара было интересно оригинальное изложение материала, данные об организационной схеме организации, упражнения по определению компетентности и ресурса. Также понравились многочисленные примеры и научные факты из литературных источников, и артистическая способность ведущего доступно доносить информацию по теме семинара, его стиль ведения семинара-тренинга, умения вызывать энтузиазм обучающихся, их позитивное мышление, воодушевлять на применение знаний.

Выражаем огромную благодарность Балыкину Александру Ивановичу за проведенный семинар.

Общество с ограниченной ответственностью ОГРН 1037 Студия "Труфальдино" Studio Trufaldino Москва

Директор отдела кадров С.В. Кривченко

ЭВИТА

СТУДИЯ КРАСОТЫ

Отзыв

26 января 2009г для сотрудников Салона Красоты «Эвита» ИП «Аванесов А.С» проводился семинар **«Технология управления эмоциями».** Семинар проводили сотрудники ООО Академии Развития Способностей «Гармония» Балыкин Александр Иванович и Балыкина – Милушкина Тамара Викторовна.

На семинаре были получены знания:

* «Просто. Воспринимать»
* «Быть здесь и сейчас»
* «Сознательное создание эмоций»
* «Управление эмоциями других людей»

Особенно понравилась информация о диагностике скрытого ресурса с использованием индикатора «ИПЭР-1К».

Большое спасибо Балыкину Александру Ивановичу, за проведенный семинар-тренинг. Были бы рада в дальнейшем, проводить такие семинары чаще!!!

управляющей: Минасова М. Г.

ИНН 771200006580 ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ ОГРНИП 304771000494484 Аванесов Акоп Сергеевич * МОСКВА *

Уфимский Консультационный
Тренинговый Центр
Ул. Российская 12
Тел: (3472) 356975
Факс: (3472) 314574

ОТЗЫВ

Я являюсь директором УКТЦ, специалистом в области медицины, психологии, энергетики. В нашем центре работают врачи, психологи, парапсихологи, целители.

Когда я познакомилась с Методом Направленного Осознании «Гармония» и индикатором психоэмоциональной реакции «ИПЭР», то сразу поняла, что и методика и прибор имеют большое будущее в развитии человеческих способностей. Поэтому три специалиста из моего центра прошли обучение и стали работать по Методу Направленного Осознания «Гармония» с прибором «ИПЭР».

С «ИПЭР» можно работать во всех областях нашей жизни; будь то здоровье, проблемы в семье, с детьми, на работе.

С помощью данной Методики и прибора можно быстро и точно установить причину нарушений, которая повлекла за собой любую проблему, как личного плана, так и межличностных взаимоотношений.

«ИПЭР» можно использовать не только как диагностический прибор, но и с помощью Методики разрешать найденные проблемы и наблюдать, что причина проблемы ушла.

Хотелось бы сказать огромное спасибо разработчикам Технологии Направленного Осознания «Гармония» Балыкину Александру, Балыкиной-Милушкиной Тамаре, Калашникову Виталию и пожелать им много-много заинтересованных людей и учеников, которые с помощью Методики и прибора будут помогать людям стать осознанными в своей жизни, а значит и счастливыми.

Член ассоциации народных целителей РФ,
психолог, парапсихолог,
выпускница Китайско-Тибетской школы.
«Я-Ли-Шена»
Маргарита Шалухина

Общество с ограниченной ответственностью Уфимский консультационный тренинговый центр" ИНН 0276068817 Республика Башкортостан г. Уфа

РЕКЛАМНО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТ

«ВИРТУОЗ»

450059, г. Уфа, Р.Зорге, 9/3,
тел/факс: (3472) 24-13-71; 24-23-83
www.virtuos.ufanet.ru
e-mail:virtuos@ufanet.ru

ОТЗЫВ

Я прошла несколько сеансов коррекции у Балыкиной-Милушкиной Т.В.. Результаты превзошли все мои ожидания. За короткий период (всего 10 часов) я нашла и решила те жизненные проблемы, которые не давали мне покоя на протяжении многих лет жизни.

Для решения своих проблем, я специально начала изучать психологию, ходила на многие семинары и курсы, но не могла найти причину своих проблем. Иногда мне казалось, что я уже нашла решение и проблема не вернется, но, к моему сожалению, через некоторое время я вновь имела то, от чего, как мне казалось я освободилась.

Оригинальный метод и индикатор психоэмоциональных реакций «ИПЭР» сделали то, ради чего я потратила несколько лет обучения в институте и многие часы тренингов и семинаров.

Самое большое мое осознание – невозможно управлять организацией не осознавая и изменяя себя.

Большое спасибо Балыкиной-Милушкиной Тамаре. Коррекция помогла мне улучшить взаимоотношение с моим мужем, самочувствие, повысить свой творческий потенциал и восстановить управление своей жизнью.

ИП Вульфова А.А.

103051, Москва, Гусятников переулок, д.4, стр. 4

Тел./факс 623-09-20

ОТЗЫВ

Семинар по теме: «Способы развития интуитивного восприятия в обслуживании клиентов» был проведен 3 февраля 2009г. в организации ИП Вульфова. Присутствовало 15 человек.

Тема раскрыта полностью. Семинар проведен на высоком профессиональном уровне. Участники тренинга отметили практическую полезность приобретенных знаний.

В компании планируется внедрять полученные навыки и знания .

Индивидуальный предприниматель Вульфова А.А.

Индивидуальный предприниматель ОГРНИП 304770000567339 * МОСКВА * Вульфова Аида Альбертовна

СПАмастер

"Центральный Дом Туриста" 119528,г.Москва,146,Ленинский проспект,
телефон:+7(495)438-60-10, +7(495)438-60-11 www.spa-master.ru, spaclub@rambler.ru

ОТЗЫВ

В организации «Спа-мастер» проходил семинар на тему «Стандарты качества в организации», присутствовало 14 человек.

Интересными на семинаре были: информация о необходимости стандартов на предприятии для повышения качества обслуживания клиентов; как сделать так, чтобы клиент получал постоянно высокое качество услуги и всегда был понят, как сформировать у сотрудников желание и верность действующим стандартам, как ориентировать сотрудников на конечный результат деятельности .

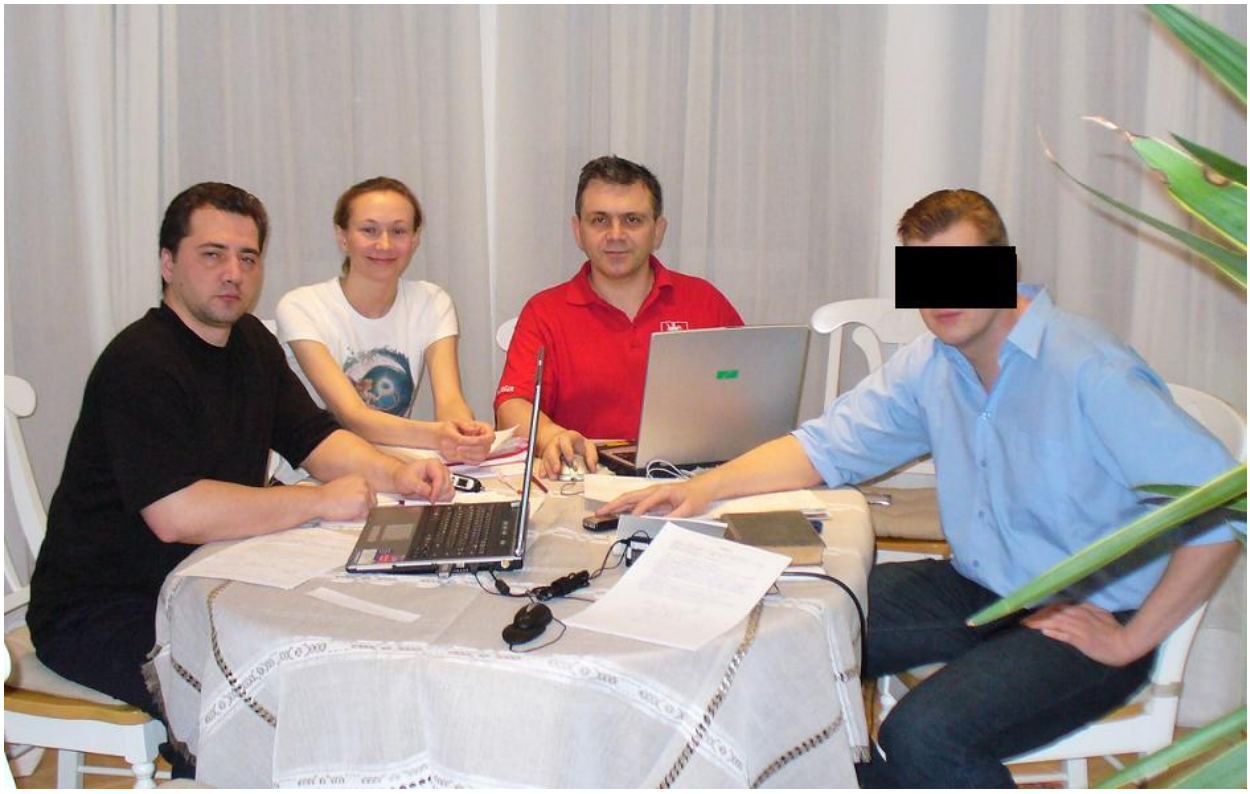
Благодарим Александра Ивановича Балыкина и Тамару Викторовну Балыкину-Милушкину за информационную помощь персоналу в необходимости разработки, выполнения и поддержания стандартов обслуживания гостей на нашем предприятии.

Генеральный директор Самохина Т.П.

ОТЗЫВ

о семинарах
«Эффективная работа с информацией»,
«Управление общением посредством энергоинформационных потоков»,
«Основы работы с «ИПЭР»

За пять лет обучения в государственном институте и два года практики в ЦПП и МСП г. Салавата, на семинарах («Эффективная работа с информацией», «Управление общением посредством энергоинформационных потоков», «Основы работы с «ИПЭР»), которые я прошел за один месяц, я впервые узнал, где находится подсознание! После обучения эффективность моих консультаций повысилась, что отразилось на моем доходе, который увеличился в четыре раза, а затраты собственной энергии при обработке информации и проведении психологических консультаций сократились обратно пропорционально доходу.



Более того, после этих семинаров у меня растворилась куча собственных проблем. Мало того, что такого преподнесения информации я нигде не встречал, так еще попутно с обучением устраняются собственные проблемы и восстанавливаются способности.

Рекомендации очень короткие: эти семинары для тех, у кого есть ум и для тех, кто способен осознать необходимость собственного изменения.

Психолог ЦПП и МСП г. Салавата Зеленцов А.П.

Одесский благотворительный фонд
Реабилитации и социальной адаптации
Граждан без определенного места жительства
«ДОРОГА К ДОМУ»

Украина, 270011, Одесса
Ул. Большая Арнаутская, 42
Тел./факс: (+38 0482) 429326
Тел.: ((+38 0482) 496390
E-mail:vestnik@farlep.net

ОТЗЫВ

Балыкин Александр Иванович проводил в моей организации персональные тренинги (coaching) для руководящего состава и тренинги для работников швейного цеха.

После персональных тренингов я лично и мои заместители ощутили достаточно большой приток жизненной силы, а также увеличение свого багажа новыми знаниями и навыками в управлении своей организацией. Важно также отметить, что эти знания и навыки можно применять не только на производстве, но и в повседневной жизни, что доказывает глубину и продуманность методики, использованной Балыкиным А.И.

Результаты от проведенного тренинга в швейном цехе:

1. Улучшилась дисциплина и слаженность работниц цеха;
2. Повысилась самомотивация персонала в выполнении своих должностных обязанностей;
3. Понизился уровень скрытого саботажа;
4. Все работницы цеха стали больше понимать цели организации и функции руководящего состава;

Считаю, что современному руководителю необходима профессиональная помощь консультантов в области управления, что однозначно повышает уровень успешности всей организации.

Директор Фонда
ДОРОГА К ДОМУ Сергей Костин

РЕКОМЕНДАЦИЯ

В моей организации было проведено антикризисное управление. Руководили антикризисным управлением: Балыкин Александр Иванович, и Балыкина-Милушкина Тамара Викторовна. За период работы были решены вопросы сохранения офиса организации (стоимость офисных площадей 200 000$), а также найдены и устранены от занимаемой должности скрытые саботажники, разрушающие организацию и вредящие успешному производству.

В сентябре я прошел у Балыкиной-Милушкиной Т.В. обучение по специальной Программе «Основы успеха организации» и «coaching» («коучинг» – индивидуальные тренировки для руководителей).

После программы я и мой заместитель способны самостоятельно и компетентно составлять: Шкалу Управления организации (Цели, задачи и миссия организации); Организационно-производственную схему организации (движение продукта по производственному потоку); Коммуникационную схему организации (информационные потоки в организации); Составлять должностные инструкции; Создавать популярность себе и своей организации; Использовать Формулы Власти и Могущества; Управлять персоналом посредством общения; Создавать Шкалу мотиваций персонала.

Планируемый доход от применения программы «Основы успеха организации» в моей организации оцениваю в 45% от ежемесячной прибыли организации (50 000$).

Новую форму индивидуального тренинга с руководителями (coaching) оцениваю в 500$ в час.

Рекомендую всем желающим улучшить свой личный потенциал творческих способностей, а также стремящимся повысить управление собственной организацией – пройти специальную программу для руководителей «coaching» и Программу «Основы успеха организации»

Генеральный директор ООО «Роспром»

Башкортостан, г. Уфа, тел.: 8-917-4040-445

РЕКОМЕНДАЦИЯ

К августу месяцу доход от моих пяти магазинов составил 15 тыс. рублей, что практически равнялось нулю. Я не знал что делать и как мне выстроить работу так, чтобы восстановить жизнедеятельность магазинов. Для этой цели я пригласил Балыкина Александра Ивановича, генерального директора Академия Развития Способностей «Гармония», который провел в моей организации антикризисную программу.

Самое большое впечатление на меня произвели «coaching» («коучинг» - индивидуальные тренировки для руководителей) и экспресс-тренинги для продавцов и менеджеров.

«Coaching» повысил мои физические и психоэмоциональные ресурсы на несколько порядков. Такое состояние у меня было только в юности, когда я ощущал силы и энергию, при помощи которой мог сворачивать горы.

Экспресс-тренинг поразил простотой и глубиной данных, изложенных в этом тренинге. Полученные от прохождения навыки можно использовать не только в решении производственных задач, но и в личной жизни. Самым неожиданным для меня было то, что после прохождения экспресс-тренинга 15 менеджерами, 20 продавцов самостоятельно высказали желание пройти этот тренинг за свой счет!

Планируемый доход от проведения антикризисной программы к концу 3-го месяца после проведения программы - 300 000 руб.

Рекомендую желающим улучшить свой бизнес воспользоваться услугами Балыкина Александра Ивановича, генерального директора Академия Развития Способностей «Гармония».

Генеральный директор
«Для души и душа» **Вадим Скарлинский**

А О « Э л е к т р о х и м и я »
214031, г.Смоленск, ул.Индустриальная, д.2.
тел. (0812) 51-00-61
E-mail: sng777pcad@mail.ru

ОТЗЫВ

Работаю директором компании. Занимаемся электроникой.

Свою работу люблю, а неизбежные сложности и нервотрепку – нет.

Познакомился с Технологией «Гармония» - впечатления поразительные:

само общение с людьми типа Балыкиных настраивает на позитивное восприятие мира плюс непосредственная работа по Технологии, которая делает тебя ответственным за свою Жизнь.

Улучшение пошло во всех областях жизни, хотя знаком с Технологией «Гармония» два месяца. Поделюсь рабочими моментами:

- С точки зрения внешней политики – контакт с заказчиками заметно улучшился, всегда есть стремление завершить разговор позитивно и принять конкретное решение, т.е. делать дело, а не ограничиваться говорильней. За два месяца ни одни переговоры не прошли впустую.

Внутренние дела в коллективе:

- Общение с подчиненными улучшено на порядок.
- Понимаю, как нужно организовать работу, как довести до людей информацию и быть уверенным, что меня поняли (практически это гарантия выполнения работы).
- Психологический климат в коллективе – отличный. Работники знают, что дело строится на взаимном уважении, и отвечают хорошей работой.
- КПД разработчиков вырос примерно на 10-20%, КПД сборщиков – на 15-35%…
- Потенциальная прибыль должна вырасти в течение полугода на 50 – 200 % (полгода в данном случае - минимальный производственный цикл).
- По разговорам людей можно понять, что их стабильное положение на работе сказывается в хорошую сторону и в их семьях.
- У работников вырос интерес к выполняемой работе, а если человеку интересно – он «свернет горы».

Главным достижением считаю создание отличной КОМАНДЫ, которая может решать любые задачи и добиваться всего чего захочет.

Четкая уверенность в том, что с любыми вопросами и проблемами можно справиться – есть инструмент (Технология «Гармония»), который работает – и это здорово.

С уважением - Генеральный директор ЗАО «Электрохимия»
Гапонов Сергей Николаевич.

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "ЭЛЕКТРОХИМИЯ" г.СМОЛЕНСК

НОУ «Салон - менеджмент»

Москва, Ярославское шоссе, д.22

Тел./факс 8 (499) 188-10-87

ОТЗЫВ

На семинаре, проведенном в феврале 2009г. по теме: «Как общаться со сложными клиентами» присутствовало 10 человек.

Теоретическая часть семинара о природе конфликтах, способах и стратегиях реагирования оказалась очень полезным для наших администраторов и управляющих салона. Упражнение по развитию гибкого общения были проведены в игровой форме на высоком профессиональном уровне. Участники семинара-тренинга отметили практическую полезность приобретенных знаний в плане сохранения хорошего самочувствия и настроения при работе с разными клиентами.

Благодарим Александра Ивановича Балыкина за интересный семинар .

Генеральный директор

НОУ «Салон - менеджмент» Вульфова А.А.

г. Волгоград,
«Нептун-сервис»
Тел.: (8442) 68-40-51;
76-05-32; 66-67-79,
Сотовый: 8-902-362 6452
email: NEPTUN@vistcom.ru

РЕКОМЕНДАЦИЯ

Сколько не учись, а всегда есть ощущение, что очень мало еще сделано. Выглядит многое пока еще не слишком привлекательно (не вписывается в стереотип "Процветающий бизнес"). И это хорошо, так как если бы было ощущение законченности, это была бы остановка, а остановка – это смерть.

Конечно же, есть успехи, о которых можно сказать: Свое дело я начал полтора года назад без единого вложения со стороны при наличии только своих сбережений. За это время моя фирма «Нептун-Сервис» стала лидирующей в Волгограде, выигрывая тендер за тендером на поставку и монтаж очистного оборудования для воды и воздуха. За год работы прирост равен 110%. Создан класс по обучению персонала.

Главное, что я ценю больше всего - живая организация - группа неподавленных личностей, стремящихся к совершенству. И в этом совершенствовании нам помогает наш выбор – Технология «Гармония». У моей команды сейчас период тесного знакомства с опасным окружением (налоговая инспекция, налоговая полиция, бандиты и т.п.) И Вы знаете, какой вывод в этой ситуации делают для себя мои потрясающие ребята! - надо работать над собой и учиться быстрее и больше. Я испытываю такую радость!... И я понимаю, что достоин этой радости!!!

Путей к совершенству может быть немыслимое количество и каждый создаст свой, если научится ПОНИМАТЬ САМОГО СЕБЯ и станет стремиться делать свое дело осознанно и радостно.

У Вас есть возможность развивать свое осознание или не развивать - этим выбором Вы будите делать свою жизнь и свой бизнес.

директор фирмы «Нептун-Сервис» Олег Буйволов

ООО Фирма «МИРАКЛЕ»

119571, г. Москва, пр-т Вернадского, 88, корп. 1; тел 437-9997
ИНН/КПП 7729393313/772901001
Расчетный счет № 40702810538180121310 в Сбербанк России г. Москва
к/с 30101810400000000225, БИК 044525225

Отзыв на семинар Академии Развития Способностей «Гармония».

10 декабря 2008 года в гостинице «7Floor» (ООО Фирма «МИРАКЛЕ») был проведён семинар – тренинг «Способы развития интуитивного восприятия в обслуживании клиентов».

Руководство компании выражает благодарность Академии развития способностей и господину Балыкину А.И. за интересный и полезный семинар.

Генеральный директор Махновецкий А.Б..

Общество с ограниченной ответственностью * Фирма "МИРАКЛЕ" * Москва *

ООО «Охотник Менеджмент»

Управление гостиницами и ресторанами

125512, г.Москва, Головинское шоссе,1
ИНН/КПП 7743656684/774301001, ОГРН 1077759207239,
р/сч.40702810300000006196 в АКБ «Инвестторгбанк» (ОАО),
к/сч.30101810400000000267 в Отделении 1 Московского ГТУ Банка России, г.Москва,
БИК 044583267, тел. (495) 645-03-92

от 24.02.2009 г. №_____

ОТЗЫВ

В гостинице «Охотник» проходил семинар на тему : «Методы самовосстановления». Понравились представленные основные принципы и подходы в осознании человеком самого себя; формирование мировоззренческих моделей мышления в стрессовых ситуациях, представленные способы, приемы саморегуляции и поддержания высокого жизненного тонуса. На семинаре организовывались групповые дискуссии, упражнения в парах по формированию навыка саморегуляции.

Благодарим Александра Ивановича Балыкина и Тамару Викторовну Балыкину-Милушкину за интересный материал по методам самовосстановления.

Начальник ОК Сигникова С.В.

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ ОГРН 1077759207239 ОХОТНИК МЕНЕДЖМЕНТ HUNTER MANAGEMENT МОСКВА

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
СПОРТИВНО-ВОССТАНОВИТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР
« КОМПЛЕКС РЕКОРД»

124365, г. Москва, Зеленоград, корп.1634, тел.8(499)733 00 55 Гос. Рег. № 1027735002052
ИНН 7735114021

№ 15
«17»февраля 2009.

ОТЗЫВ

В гостинице Рекорд проходил семинар по теме «Как общаться со «сложными» клиентами». На семинаре участвовало 10 человек.

Основными источниками стресса у персонала при общении с клиентами бывает неопределенность и изменчивость ситуации, большое количество межличностных контактов, разнообразие решаемых задач, нехватка времени, необходимость быстро принимать решения. На семинаре в доступной форме разбиралось, почему возникает сопротивление у персонала по отношению к клиентам, как сохранять позитивное внутреннее состояние и разрешать потенциально конфликтные ситуации с пользой для компании.

Благодарим Балыкина Александра Ивановича за интересное и эффектное представление информации, оригинальные упражнения и обучению персонала умению находить свежие, эффективные решения проблем в общении со «сложными» клиентами.

Генеральный директор
АНО СВЦ «Комплекс Рекорд» Невзоров В.В. Невзоров

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «ГОСТИНИЧНЫЙ КОМПЛЕКС МИНИСТЕРСТВА ОБОРОНЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ «СЛАВЯНКА»

129110, Москва, Суворовская пл., д. 2, стр. 3

tel. 681-44-44
fax 681-30-70

Отзыв

В гостинице «Славянка» проходил семинар «Как общаться со «сложными» клиентами», на семинаре присутствовали 30 сотрудников обслуживающего персонала (администраторы службы размещения, службы бронирования, старшие горничные, горничные).

Участники высоко оценили свободный стиль ведения семинара, проводимого Балыкиным Александром Ивановичем, оригинальную модель «Человек-композит», информацию о конфликтах объективных и субъективных, а также упражнения развивающие навыки эффективного управления конфликтными ситуациями.

Заместитель
Генерального директора
по маркетингу **Л.В.Кормильцева**

Компания **«SKYLINE ELECTRONOCS LTD»**
г. Одесса, ул. Б. Арнаутская, 52,
т./ф. (0482) 34-41-15

ОТЗЫВ

Это здорово!

Это именно то, что я искал в последнее время.

За время обучения в Центре Развития Управления «Гармония» мне удалось понять, что человеческая деятельность практически во всех областях подчиняется универсальным законам. Понимание и применение этих законов значительно упрощает и улучшает человеческую жизнь, высвобождая массу времени, энергии и сил для все новых и новых проектов.

Я только начал свое обучение, но уже достиг значительных результатов.

Я значительно увереннее могу принимать решение по текущим вопросам своей производственной деятельности и смог определить цели и поставить стратегические и тактические задачи в своей организации. В результате этого мои подчиненные могут решать текущие задачи решать без моего прямого участия и делают это так, как сделал бы это я сам. Мое внимание теперь сосредоточено на планировании и подготовке «завтрашнего дня».

Считаю, что технологии, преподающие в Центре Развития Управления «Гармония», являются технологиями управления нового времени, которые позволяют добиваться любой поставленной цели.

Управляющий магазинами фирмы
«SKYLINE ELECTRONOCS LTD» Виталий Воробьев

БАЗИС ТУР (туристическое агентство)
Тел/факс: (495) 661-02-51;
Моб. тел.:8-916-612-35-34
e-mail:helen_cbn@mail.ru
www.bazistour.ru

ОТЗЫВ

Я прошла индивидуальный семинар «**Инструменты для управления командой»**.

Хочу отметить оригинальность используемой технологии, особенно применяемый научный прибор – индикатор психоэмоциональных реакций «ИПЭР-1К», который позволяет точно и быстро обнаружить уровень компетенций и скрытый ресурс персонала. Семинар дал мне новые данные о передовых методах повышение боевого духа сотрудников; способы надежного контроля; а также как привлекать и удерживать ценных сотрудников.

Хочу выразить искреннюю благодарность Балыкину Александру Ивановичу и пожелать ему дальнейших успехов. Считаю, что подобная информация нужна большинству руководителей, желающих сделать свой бизнес еще успешнее.

Исполнительный директор Е.В. Чибина

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "БАЗИС-ТУР" МОСКВА 1067746867077

« А В Т О Х А У З »
г. Одесса, Люфсдорской дор., 89а,
тел. (0482) 34-88-71

ОТЗЫВ

Применение полученных в Центре Развития Управления «Гармония» методов и технологий позволило мне в кратчайшие сроки, в условиях жесткой конкуренции наладить весьма успешный бизнес.

Этому в немалой степени способствовало приобретенное во время обучения в Центре понимание истинных мотивов, лежащих в основе поступков людей, с которыми я общаюсь в ходе предпринимательской деятельности. Понимание причин подъемов и спадов энергичности человека помогло мне находить «неординарные» с точки зрения окружающих решения по преодолению постоянно возникающих передо мной решений.

Таким образом удалось не просто наладить бизнес, но и подобрать исполнителей, способных не просто реализовать заложенные идеи, но и самостоятельно принимать решения, не противоречащие моим концепциям. А это позволило мне освободить массу времени, которое я направил на разработку стратегических идей. Сократив свое прямое участие в делах в 30 раз, я тем не менее получил увеличение доходов на 37%.

Существенным достоинством полученного мною обучения является изменение взглядов на жизнь в целом и мое место в ней, что благотворно сказалось на моих семейных отношениях. Понимание глубинных механизмов поведения окружающих и своих собственных поступков позволяет мне контролировать свою жизнь во всех ее проявлениях.

Полученные навыки в технологии общения и повышение контроля над жизнью дали мне возможность резко увеличить круг друзей, взаимодействие с которыми приносит мне, помимо удовольствия, ощутимые материальные результаты.

В мои планы входит обязательное углубление знаний и навыков в области предлагаемых Центром технологий управления.

Резюмируя вышесказанное считаю, что предлагаемые Центром Развития Управления «Гармония» методики являются реально и стопроцентно работающими, позволяющими в кратчайшие сроки поднять на новый уровень способы ведения бизнеса, а также улучшить качество жизни.

Владелец автосалона «АВТОХАУЗ»
Кандидат биологических наук. А.А. Огаджанян

Общество с ограниченной ответственностью «Салон-Аида»

ООО «Салон-Аида»

117449, Москва, ул. Винокурова, д.6, под.6, 1 эт.

Тел./факс (499) 126-26-77

ОТЗЫВ

О семинаре, проведенном 2 февраля 2009г. по теме: «Методы повышения симпатии к клиентам». Присутствовало 18 человек.

Семинар был полезным для наших специалистов: парикмахеров и администраторов, т.к. парикмахерский бизнес является бизнесом, ориентированным на клиента. В результате у специалистов расширился перечень умений и навыков, которыми можно будет пользоваться, чтобы успешно устанавливать контакт и взаимодействовать с различными типами клиентов в различных ситуациях.

Понравился свободный стиль ведения семинара Балыкина Александра Ивановича, большое количество примеров и оригинальные упражнения по осознанному развитию симпатии к клиентам.

В компании планируется внедрять полученные навыки и знания.

Директор

ООО «Салон-Аида» Вульфова А.А.

ОТЗЫВ
на устройство по оценке психоэмоционального состояния человека (патент РФ №107482)

Метод диагностики и коррекции с использованием устройства по оценке психоэмоционального состояния человека, предлагаемый специалистами ООО Академии Развития Способностей «Гармония», можно отнести к одной из новейшей технологии в области психологической диагностики и коррекции. Удачное соединение современных психотехнологий с опытом лучших психотерапевтических традиций, в частности с таким направлением, как гуманистическая психология, системный подход в оформлении коррекционной работы, использование прибора обратной связи позволяют максимально плотно использовать имеющееся в распоряжении клиента время на разрешение поставленной проблемы/задачи.

Быстрое выявление неконструктивных психологических защит клиента по типу отрицания, вытеснения, рационализации и направленность на истинные ресурсы личности в процессе проработки ранней психологической травмы или разрешения конфликта дает возможность в некоторых случаях провести экспресс диагностику и коррекцию психоэмоционального состояния человека.

Достоинством как психологической, так и педагогической составляющих метода диагностики и коррекции с использованием устройства по оценке психоэмоционального состояния человека является его направленность на адаптивность личности, что является востребованным и актуальным на современном этапе развития общества.

Заместитель заведующего
кафедры психологии РГУФКСМиТ
кандидат психологических наук, доцент Л.Г.Уляева

Подпись удостоверяю УКиД РГУФКСМиТ
Цунина Г.А.

ООО Центр восстановительной медицины « Д+»
г. Москва, ул. Автозаводская, 23, строение 8, оф. 103, тел./факс: 677-9004, e-mail: NKF-Stolitsa@mail.ru

ОТЧЕТ
о проведении исследования влияния «Способа гармонизации психоэмоционального состояния человека» на состояние организма человека

Задачей эксперимента являлось определить эффективность психологической коррекции способом гармонизации психоэмоционального состояния человека с использованием аппаратно-программного комплекса «ИПЭР» (патент №2373965).

Исследование проводилось с использованием медицинского диагностического аппарата «Комплекс Медицинский Экспертный «КМЭ-Столица» (регистрационное удостоверение № ФС 022б2005/2692-05 от 15 декабря 2005 года).

Эксперимент проводился на территории Медицинского центра «Д+». В эксперименте участвовало три человека. Изначально проводилась диагностика аппаратом «КМЭ-Столица», затем проводилась психологическая коррекция способом гармонизации психоэмоционального состояния человека с использованием аппаратно-программного комплекса «ИПЭР», после чего сразу же проводилась повторная диагностика аппаратом «КМЭ-Столица».

ВЫВОДЫ

При тестировании «КМЭ-Столица» выявлены признаки положительного воздействия психокоррекции с «ИПЭР-1К» на регуляцию различных функциональных систем организма. Результаты проведенного исследования показали, что наиболее позитивные эффекты в работе по данному направлению достигаются при взаимодействии аппаратных средств коррекции и вербальных методов. Выявлено, что при любом воздействии (вербальном или аппаратном) происходит усиление аутоиммунных процессов, что заставляет учитывать в практической работе состояние иммунной системы в период проведения воздействия (подробное описание исследования находится в Приложении 1).

Генеральный директор Л.Н. Цыганова

Главный врач Е.Ю. Шахматова

Врач-консультант, к.м.н. И Кононенко

24.09.09

МИНИСТЕРСТВО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН
УФИМСКИЙ ГОРОДСКОЙ ПСИХОНЕВРОЛОГИЧЕСКИЙ ДИСПАНСЕР

450070, г. Уфа, ул.50 лет СССР, 45, к. 3,
тел.: 32-16-77;

ОТЗЫВ

Метод и аппарат «ИПЭР», предлагаемый Балыкиной-Милушкиной Т.В., безусловно, можно отнести к новейшей технологии в области психологической коррекции. Удачное соединение современных психотехнологий (таких как НЛП, Мета-психология) с опытом лучших психотерапевтических традиций, в частности с таким направлением, как гуманистическая психология, системный подход в оформлении процессинга, использование прибора, обратной связи позволяют максимально плотно использовать имеющееся в распоряжении клиента время на разрешение поставленной проблемы.

Быстрое выявление неконструктивных психологических защит клиента по типу отрицания, вытеснения, рационализации и направленность на истинные ресурсы личности в процессе проработки ранней психологической травмы или разрешения конфликта дает возможность в некоторых случаях провести законченный процесс уже в течение первой сессии.

Мой клиентский опыт в работе с индикатором психоэмоциональных реакций «ИПЭР» 3 сеанса (8 часов) показателен быстрым достижением желаемого результата, позитивным изменением некоторых стратегий поведения уже в течение первого месяца с начала работы.

Хочу выразить искреннюю благодарность Балыкиной-Милушкиной Тамаре и пожелать ей дальнейших успехов.

С уважением,
Порошина Татьяна Юрьевна

Заведующая лабораторией медицинской психологии,
Уфимского городского психоневрологического диспансера,
кандидат философских наук.

ОТЗЫВ

О ПРИМЕНЕНИИ МЕТОДИК ТЕХНОЛОГИИ НАПРАВЛЕННОГО ОСОЗНАНИЯ «ГАРМОНИЯ»

После прохождения в августе 2002 года месячного обучающего семинара «Базовый курс технологии работы с «ИПЭР» я использовала в своей консультативной и коррекционной практике индикатор психоэмоциональных реакций «ИПЭР». Данный способ по обработке эмоциональных состояний основывается на применении в качестве индикатора прибор «ИПЭР», который позволяет с высокой точностью и скоростью определить первичную психотравмирующую ситуацию, явившуюся основой неадекватной реакции или неконструктивной модели поведения. Применение этой методики позволяет человеку осознавать собственную роль в создании актуальной, негативной ситуации. Осознание происходит через катарсис, озарение, что в итоге повышает эмоциональный – психический тонус клиента. Понимание собственной причинности в негативных ситуациях и собственном состоянии, способствует стойким позитивным изменениям повышающим уровень адаптивности клиентов. В результате этого у них наступает улучшение эмоционального состояния, появляется ощущения осмысленности жизни и собственного контроля над ней.

Большой эффект имеет методика работы с информацией в процессе обучения, самообразования, повышения квалификации. Эта методика повышает качество усвоения информации и скорость. Как бывший педагог высоко оцениваю результативность данной методики и считаю, что она может быть рекомендована для применения в системе начального, среднего, высшего и профессионального образования, т.к. основывается на естественных закономерностях когнитивных процессов. Важным достоинством как терапевтической, так и педагогической составляющих методики является ее направленность на повышение самостоятельности, самоопределения и саморегуляции человека, тем самым повышает его социальную адаптивность, что является особенно важным в современных социальных условиях.

Директор
Центра Психолого-Педагогической
и Медико-Социальной Помощи Д.С. Янбердина
г. Салавата

AIRES®
Nev Medical Technologies Foundation. BIP international
Association Research Centr
(Российский фонд развития новых медицинских технологий)

450059, г. Уфа, ул.Кирова, 1/131а, тел/факс: (3472) 22-84-83

ОТЗЫВ

Многие люди ищут решение своих проблем, многие вообще отказались и разуверились в том, что что-то вообще можно изменить в своей жизни. Я отношусь к другим людям – к тем, кто активно изменяет свое окружение и всегда в поиске новых и оригинальных решений.

В Центре, где применяют Технологию Направленного осознания «Гармония» и работают с прибором «ИПЭР» я прошла 12 часов индивидуального процессинга и специальный Курс «Технология работы с информацией». Также в этом Центре проходила индивидуальный процесс гармонизации мой секретарь Наталья Хажина.

Мои успехи:

1. Улучшение здоровья.
2. Осознание того, что в основе многих болезней лежат психологические причины (подавленная агрессия, скрываемые эмоции горя и страха и т.д.) и что устранять их необходимо каждому.
3. Изменение во взаимоотношениях с дочерью в сторону большего взаимопонимания; взятия каждым ответственности за себя и предоставления свободы друг другу в действиях.
4. Начало нового бизнеса, который теперь будет доставлять больше радости.

Рекомендую Технологию Направленного Осознания «Гармония» всем людям желающим разобраться и улучшить свою жизнь

ОТЗЫВ

Приветствую Вас, начинающих знакомство с Технологией «Гармония»! Я рад, что Вы встретились с этими удивительными людьми, обладающими удивительной технологией.

Прошло уже около двух месяцев после прохождения процесса гармонизации, а ощущение, что было это только вчера.

Моя теперешняя жизнь полна новыми восприятиями.

Вдруг стало ясно видно отношение моих знакомых к свой жизни. Поражает узостью круг их интересов: деньги, пьянки, бабы, машины и это почти всё, на что они способны. Я пытаюсь говорить с ними о другом, но они меня не слышат, а из рассказываемого мной им ничего не интересно. Я – о светлом и хорошем, а они – переводят разговор в форму сплетни, или говорят, что с этой психологией я совсем чокнулся. Приходится строить заново отношение со старыми знакомыми и принимать их такими, какими они есть. Ещё очень хорошо стал видеть социальные маски и кто за ними скрывается. В тоже время замечаю и за собой, когда и какую маску я напяливаю на себя и почему. Как только ее нахожу, пытаюсь сорвать её с себя. Вижу, как многие при доброжелательном общении начинают вести себя агрессивно. Наверное, это из-за того, что они озлоблены на жизнь и поэтому для них непривычно нормальные человеческие взаимоотношения. Жаль их.

И ещё я понял, как работает система компенсации в нашей жизни. С этим произошло несколько чудес. Например: я доехал из г.Красноярска до Барнаула с 10 рублями в кармане и познакомился с очень разными людьми.

Каждый день для меня стал открытием своих способностей и возможностей.

Хочу пожелать и Вам, читающему мой отзыв, успехов в осознании себя и своего бесконечного потенциала.

С симпатией,
Чесноков Константин.

г. Новоалтайск, тел.: 8-903-911-3070
Директор частного магазина.

Отзыв.

В условиях рынка, где обостряются взаимоотношения партнеров, сталкиваются интересы сотни тысяч предпринимателей, консультантов, банкиров, многократно возрастает актуальность практических рекомендаций, как вести себя в предконфликтной ситуации, и прежде всего – как не довести возникшее противоречие до тупика.

Динамическая техника силы ума, разработана для того, чтобы помочь нам достичь цели и добиться успехов в нашей работе или в бизнесе. Это техника основывается на способностях, который имеет каждый из нас, но которые часто не используются или не развиты полностью.

Мы убедились, что это мощная изменяющая нашу жизнь техника, может принести нам значительный успех. Но над ней необходимо постоянно работать. Прежде всего мы должны знать, что хотим добиться и разработать ряд реалистических шагов для достижения этой цели.

Чувствовать себя увереннее, быть уверенным в своих силах и иметь высокое чувство собственного достоинства.

А главное понимать других людей, и тогда сможем улучшить взаимоотношения, и будем более убедительными при побуждении других людей к действию, в этом случае сможем оперативнее решать их проблемы и принимать решения.

Благодарю Вас за прекрасный семинар! Желаю Вам успехов в ваших начинаниях! Вы делаете большое дело!

С уважением В. И. Капин.